

Was können Sie von uns erwarten!

„ **Marktchancen** □ **Geschäftsmodelle** □ **Geschäftsideen** □ **Innovationen** □ □ **Projekte betreuen** – analysieren – voranbringen - erfolgreich umsetzen täglich gelebtes Credo“

Marketing- und Advertising Consulting. Beratung und Entwicklung von Marketing-, Kommunikations- und Positionierungsstrategien für Ihr Unternehmen, Produkte und Dienstleistungen.

Dabei steht das Credo, dass am Anfang jeglicher Konzepte immer die Positionierung steht. Alle Strategien, Maßnahmen und die kreativen Umsetzungen müssen sich an der Positionierung orientieren. An diesem Punkt setzten wir in der Beratung an:

Brauchen Sie dafür einen Berater oder eine Werbeagentur?

Oder am besten beides? Dann brauchen Sie jemanden, der sich wirklich um Ihr Business kümmert. So als wäre es sein eigenes. Das können Sie nicht von jedem erwarten. Schon gar nicht von den meisten Werbeagenturen. Hier setzen wir an: „Ihre Sache ist meine Sache – mit Einsatz □ Leistung □ Effizienz □ mehr Persönlichkeit.“

Nicht der Markt bestimmt den Preis sondern die Sehnsucht des Kunden, das besondere zu besitzen"

Beratung | Entrepreneurship

Im Rahmen eines Projektmanagements unter dem Motto von Günter Faltin „Kopf schlägt Kapital“ biete ich Szenarien um Marktchancen zu erkennen, aufzugreifen und gewinnbringend umzusetzen. Konzeptionelle Geschäftsmodelle neu zu arrangieren und in Innovationen zu überführen. Neue Geschäftsmodelle zu prüfen und im Markt einzuführen. Finden und Entwicklung von Geschäftsideen und in die Überführung von neuen Geschäftsmodellen.

Wollen Sie neue Ziele realisieren?

Stichwort Input. Sie denken an den Markt von Morgen? Ganz bestimmt heute und ganz bestimmt nicht erst seit gestern? Viele Wege führen zum Ziel. Nur welcher ist wirklich maßgeschneidert für Sie und Ihr Unternehmen? Überblick ist gefragt. Hier setzten wir an:

„Ihre Sache ist unsere Sache – mit mehr Ideen □ viel Erfahrung und immer neuen Impulsen für Ihr Business.“

Beratung | Franchisesysteme

Tragen Sie sich mit dem Gedanken Ihre Produkte oder Dienstleistungen im Rahmen eines Franchise oder Lizenzsystems neu zu vermarkten? Suchen Sie einen Partner der Ihnen vom strategischen Konzept über die inhaltliche Entwicklung bis zur Markteinführung und darüber hinaus zur Seite steht?

Suchen Sie einen Partner der über Erfahrung in der Franchise Branche verfügt?

Dann brauchen Sie einen Partner der etwas von strategischem Marketing, Positionierung, Aufbau von neuen Geschäftsmodellen und ein fundiertes Know-how mitbringt. Gerne stehen wir Ihnen für ein erstes Arbeitsgespräch und Ideenfindung zur Verfügung.

Kommen Sie auch gerne schnell zur Sache!

Stichwort Kennenlernen! Bei kaum einer Gelegenheit lässt sich besser über das Geschäft reden als bei einem effektiven Arbeitsgespräch. Hier setzen wir an: „Ihre Sache ist unsere Sache.“

Wenn Sie Interesse an einem Bereich unseres Portfolio haben, freuen wir uns über Ihren Anruf oder über eine erste Kontaktaufnahme per Mail:

Phone: 06122-727 98 13

Mobil: 0174-315 33 79

e-mail: g.schwenk@amm-consulting.com